

Business Development Manager (m/w/d) in der Life-Science-Branche

Du willst die Zukunft der klinischen Forschung mitgestalten?
Dann bist Du hier genau richtig!

Unser Unternehmensverbund ist spezialisiert auf klinische Forschung in der Early Phase, Datenmanagement, Biometrie und Female Health.
Wir suchen Dich als **Business Development Manager (m/w/d)**, um unser Wachstum voranzutreiben.

SocraTec R&D GmbH

 Oberursel, Erfurt

Spezialisiert auf klinische Studien der Phase I/II mit modernen klinischen Pharmakologie-Einheiten.

SocraMetrics GmbH

 Erfurt, Berlin

Experten für Biometrie, Datenmanagement, IT-Lösungen und Pharmakovigilanz.

dinox GmbH

 Berlin

Spezialist für Female Health, insbesondere klinische Prüfung im Bereich Hormontherapie und Verhütung.

Wir sind ein innovativer Unternehmensverbund, bestehend aus drei eng kooperierenden Unternehmen und kombinieren das Beste aus zwei Welten: Wir sind klein genug, um unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen anzubieten, die sie bei großen CROs oft nicht finden. Gleichzeitig sind wir im Verbund und mit Partnern groß genug, um multi-nationale und komplexe Studien in höchster Qualität durchzuführen.

Unsere Mission: Mit innovativer Forschung und datengetriebenen Lösungen die Zukunft der klinischen Entwicklung aktiv mitgestalten.

Zur Verstärkung unseres Wachstums suchen wir eine*n **Business Development Manager (m/w/d)**, der/die bei SocraTec R&D GmbH angestellt wird, aber strategische und operative Verantwortung für den gesamten Firmenverbund übernimmt.



Deine Rolle

Was Dich erwartet

Strategische Geschäftsentwicklung

- Entwicklung und Umsetzung einer Business Development-Strategie für unsere Kerngeschäftsbereiche.
- Aufbau neuer Geschäftsfelder und nachhaltige Steigerung unseres Marktanteils durch innovative Wachstumsstrategien.
- Gezielter Einsatz von Ressourcen im Business Development, um mit kreativen und effizienten Strategien eine maximale Marktwirkung zu erzielen.

Marktanalyse & Wettbewerbsbeobachtung

- Identifikation neuer Markttrends, Geschäftschancen und Kooperationspartner.
- Analyse des Wettbewerbs in den Bereichen Early Phase, Female Health und CRO-Dienstleistungen.

Kundenmanagement & Vertrieb

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen.
- Neukundenakquise in Pharma, Biotech und Medizintechnik.
- Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen.

Branchenpräsenz & Netzwerkaufbau

- Teilnahme an Branchenveranstaltungen (z. B. DIA, BIO-Europe) und gezielter Ausbau unseres Partnernetzwerks.
- Repräsentation unseres Firmenverbands als kompetenter Ansprechpartner.

Interne Zusammenarbeit & Synergienutzung

- Enge Kooperation mit unseren Teams aus klinischer Forschung, Biometrie und IT.
- Planung und Umsetzung gemeinsamer Projekte.

Reporting & Controlling

- Regelmäßige Berichterstattung an die Geschäftsleitung.
- Weiterentwicklung von Reporting- und Forecast-Tools.

SocraTec R&D GmbH
Geschäftsführung:
André Warnke

Im Setzling 35
61440 Oberursel

SocraMetrics GmbH
Geschäftsführung:
Juliana Brudel, André Warnke

Mainerhofplatz 14
99084 Erfurt

dinox GmbH
Geschäftsführung:
Tanja Rautenberg, Arjen Beynon

Anklamer Straße 38
10115 Berlin



Dein Profil

Was Du mitbringen solltest

Akademischer Hintergrund

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Naturwissenschaften, Medizin, Pharmazie oder einem vergleichbaren Fachgebiet.

Berufserfahrung

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Business Development, idealerweise in der CRO-, Pharma- oder Biotech-Branche.
- Kenntnisse im Bereich Early Phase und Female Health von Vorteil.

Fachliche & kaufmännische Kompetenzen

- Verständnis für klinische Forschungsprozesse und regulatorische Anforderungen.
- Erfahrung in IT, Biometrie oder Datenmanagement wünschenswert.
- Erfahrung mit der Kalkulation sowie Angebots- und Vertragsverhandlungen.
- Sicherer Umgang mit Kennzahlen und Projektbudgets.

Persönliche Stärken

- Kommunikations- und Präsentationsstärke in Deutsch und Englisch.
- Strategisches Denken mit Hands-on-Mentalität.
- Freude am Netzwerken und an der Zusammenarbeit mit interdisziplinären Teams.
- Reisebereitschaft für Kundentermine, interne Meetings (z. B. in Oberursel, Berlin, Erfurt) und Branchenveranstaltungen.

SocraTec R&D GmbH
Geschäftsführung:
André Warnke

Im Setzling 35
61440 Oberursel

SocraMetrics GmbH
Geschäftsführung:
Juliana Brudel, André Warnke

Mainerhofplatz 14
99084 Erfurt

dinox GmbH
Geschäftsführung:
Tanja Rautenberg, Arjen Beynon

Anklamer Straße 38
10115 Berlin



Benefits

Was wir Dir bieten

- Vielseitiges Tätigkeitsfeld in einem dynamischen Firmenverbund mit hoher Innovationskraft.
- Gestaltungsfreiraum und aktive Mitgestaltung neuer Geschäftsfelder.
- Wettbewerbsfähiges Fixgehalt mit leistungsorientiertem Bonus.
- Moderne Arbeitsausstattung: Laptop, Smartphone, Firmenwagen.
- Flexible Arbeitszeiten mit Remote-Option.
- 30 Urlaubstage in einer familienfreundlichen Unternehmenskultur.
- Individuelles Onboarding-Programm.
- Teilnahme an Fachkonferenzen, Seminaren und Schulungen.

Bewirb Dich jetzt!

Du hast Lust, unser Business Development aktiv mitzugestalten?

Dann sende Deine Unterlagen mit Lebenslauf, Anschreiben, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin sowie dem Betreff „Bewerbung Business Development Manager (m/w/d)“ an:

Alexandra Pfeifer

Head Human Resources

Mail: bewerbung@socratec-pharma.de

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!

SocraTec R&D GmbH
Geschäftsführung:
André Warnke

Im Setzling 35
61440 Oberursel

SocraMetrics GmbH
Geschäftsführung:
Juliana Brudel, André Warnke

Mainerhofplatz 14
99084 Erfurt

dinox GmbH
Geschäftsführung:
Tanja Rautenberg, Arjen Beynon

Anklamer Straße 38
10115 Berlin